

DARDILLY, LE 26 JANVIER 2017

## PROGRESSION DE +51,9% DE L'ACTIVITE A 9 MOIS

- **CROISSANCE DE +8,0% A PERIMETRE CONSTANT**
- **EXCELLENTE DYNAMIQUE DE DEPLOIEMENT DES BOUTIQUES**

CHIFFRE D'AFFAIRES CONSOLIDE DES NEUF PREMIERS MOIS (1<sup>ER</sup> AVRIL AU 31 DECEMBRE) – *NON AUDITE*

En M€	2016-2017	2015-2016	Var. en %
1 <sup>er</sup> trimestre	104,2	68,0	+53,2%
2 <sup>ème</sup> trimestre	116,9	75,8	+54,2%
3 <sup>ème</sup> trimestre	143,8	96,4	+49,2%
<b>Total 9 mois</b>	<b>364,9</b>	<b>240,2</b>	<b>+51,9%</b>

Données sociales : le chiffre d'affaires à 9 mois s'établit à 258,5 M€ en 2016-2017 contre 237,8 M€ 2015-2016.

Au 3<sup>ème</sup> trimestre de l'exercice 2016-2017, le Groupe LDLC a enregistré une croissance de son activité de +49,2%, à 143,8 M€, par rapport au 3<sup>ème</sup> trimestre 2015-2016. À périmètre constant (hors Materiel.net consolidé depuis le 1<sup>er</sup> avril 2016), l'activité est en croissance trimestrielle de +4,7%.

Alors que le déploiement de boutiques et la montée en puissance du réseau de magasins s'est poursuivi conformément au plan de marche au cours du trimestre écoulé, avec 22 points de vente ouverts à fin 2016 (contre 13 fin 2015), le groupe a été freiné par des ventes en ligne sur les produits high tech moins dynamiques qu'anticipées pendant la période des fêtes. Les variations du cours du dollar, conjuguées à une pénurie en matière d'approvisionnement sur certains composants mémoires, ont entraîné des hausses de prix parfois significatives et des ruptures de stocks qui ont ponctuellement pénalisé le marché en fin d'année. Pour sa part, l'évolution de l'activité B2B sur le trimestre a été conforme aux attentes du groupe

A l'issue des neuf premiers mois de l'exercice 2016-2017, le groupe a ainsi réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 364,9 M€, en hausse de +51,9%, dont +8,0% à périmètre constant.

Sur neuf mois, les ventes B2C atteignent 267,3 M€, en progression de +77,6% (+7,5% à périmètre constant), dont 36,3 M€ issus du réseau de boutiques en croissance de +42,5%. Le chiffre d'affaires de l'activité B2B s'est pour sa part élevé à 88,9 M€, en hausse de +8,8% par rapport aux neuf premiers mois de 2015-2016.

### PERSPECTIVES

Après un 3<sup>ème</sup> trimestre plus difficile que prévu sur les ventes en ligne en raison de facteurs externes, le Groupe attend un retour rapide à une croissance pro forma à deux chiffres pérennisant ainsi sa bonne dynamique. Sur le plan de la rentabilité, le groupe confirme son objectif d'amélioration de l'EBITDA annuel en valeur.



## Prochain communiqué :

Le 20 avril 2017 après Bourse, publication du chiffre d'affaires du 4<sup>ème</sup> trimestre 2016-2017



## À PROPOS DU GROUPE LDLC

L'un des pionniers du e-commerce en France lors de sa création en 1996, le Groupe LDLC est désormais un acteur majeur dans le domaine du high-tech. 20 ans après sa naissance, le Groupe exerce ses activités au travers de 10 sites, dont 6 marchands, couvrant le domaine de l'informatique, le high-tech et l'univers de la maison et compte plus de 700 collaborateurs.



## PROFIL DU GROUPE

Le Groupe LDLC est l'une des premières entreprises à s'être lancée dans la vente en ligne en 1997. Plusieurs fois récompensé pour la qualité de sa Relation Clients, reconnu pour l'efficacité de sa plateforme logistique intégrée, le Groupe s'est imposé en 19 ans comme une référence de la vente en ligne. En se dotant de ses propres moyens humains et techniques, toute la structure assure performance, fiabilité et satisfaction à ses nombreux clients, particuliers comme professionnels.

Aujourd'hui leader du e-commerce sur le marché de l'informatique et du high-tech, le Groupe LDLC s'emploie à répondre aux besoins croissants en matériel dernière technologie des particuliers comme des professionnels.

Retrouvez toute l'information sur le site [www.groupe-ldlc.com](http://www.groupe-ldlc.com)

### ACTUS

Relations investisseurs

Amalia Naveira / Marie-Claude Triquet  
anaveira@actus.fr – mcтриquet@actus.fr

Tél. : 04 72 18 04 93

Relations presse

Serena Boni  
presse@actus.fr

Tél. : 04 72 18 04 92

